



**GIANCARLO PREGADIO**  
Mobile: 340.5513497  
[giancarlopregadio@gmail.com](mailto:giancarlopregadio@gmail.com)  
PEC: giancarlopregadio@pec.it



## **PROFILO**

La mia carriera professionale è caratterizzata da una continua motivazione al cambiamento. Le esperienze professionali fin qui maturate rientrano negli ambiti di Direzione Aziendale presso gruppi multinazionali in Italia ed all'estero, controllo di gestione industriale, ricerca scientifica e brevettuale, ottimizzazione processi aziendali e temporary management in fase di ristrutturazione aziendale e sviluppo di business su aziende consolidate. Specializzato in Negoziazione Commerciale ed Operational Excellence.

## **ESPERIENZA**

### **AMMINISTRATORE UNICO - CENTRO MEDICO CATANESE SRL**

**DAL 2022 AD OGGI**

Direzione Aziendale - Direzione Commerciale, Direzione Amministrativa  
Poliambulatorio Medico

### **AMMINISTRATORE UNICO - DIAMED SNC DELLA SOCIETÀ LUPOLAB SRL & CO.**

**DAL 2021 AD OGGI**

Direzione Aziendale - Direzione Commerciale, Direzione Amministrativa  
Laboratorio Analisi Cliniche

### **AMMINISTRATORE UNICO - LEGAL&BUSINESS SCHOOL SRL**

**DAL 2018 AD OGGI**

Direzione Aziendale - Direzione Commerciale - Direzione Amministrativa - Direzione Marketing - Direzione Accademica  
Scuola di Alta Formazione specializzata in materie giuridico/economiche

### **AMMINISTRATORE UNICO - LEANKUBATORE SRLS**

**DAL 2018 AD OGGI**

Consulenza di Direzione Aziendale - Temporary Management - Lean Sigma - Coaching Training - Finanziamenti Diretti Europei - Consulenza Marchi e Brevetti - Ricerca Scientifica - Project Management - Sviluppo di business.



**AMMINISTRATORE UNICO - LUPOLAB SRL**

**DAL 2017 AD OGGI**

Direzione Aziendale - Direzione Commerciale, Direzione Amministrativa

Laboratorio di Anatomia Patologica, Genetica Oncologica e Biologia Molecolare

**PLANT MANAGER - SAINT GOBAIN PPC ITALIA SPA**

**DAL 2009 AL 2017**

Direzione di Unità Produttive e distributive internazionali (Logistica - Supply Chain - Produzione - Risorse Umane Commerciale e Vendite - Sicurezza Sul Lavoro - Controllo di Gestione - Formazione - WCM - Project Leader SAP - Start-up Stabilimenti industriali)

**RESPONSABILE MARKETING & WEB MARKETING - CONI SICILIA**

**DAL 2007 AL 2009**

Responsabile implementazione social network Sportivamente con relativo studio in adozione alle scuole primarie di un testo sull'attività sportiva di base nell'età evolutiva.

**PROJECT MANAGER - MIP ENGINEERING - INTERPORTO MERCI PADOVA - IDROESSE INFRASTRUTTURE per conto REGIONE SICILIA - SICILIA**

**DAL 2007 AL 2008**

Responsabile esecutivo per redazione studio di fattibilità Autoporto di Dittaino (ENNA) e Retroporto di Comiso (RAGUSA)

**PROJECT MANAGER - POLICLINICO DI CATANIA**

**ANNO 2008**

Ideatore e Responsabile esecutivo per ricerca sperimentale e produzione di una mascherina per Anestesia Pediatrica. Brevetto

**PROJECT MANAGER - UNIVERSITA' DI PALERMO - CONSORZIO ARCA — I-LABS -**

**ANNO 2007**

Ideatore e Responsabile esecutivo per ricerca sperimentale e produzione di battiscopa domestico che distribuisce energia elettrica a circuito continuo. Brevetto



## **PRESIDENTE - PRO LOCO ENNA**

**DAL 2006 AL 2009**

Acquisizione ed ampliamento competenze Azienda Soggiorno e Turismo di Enna,  
Accreditamento Regionale e Coordinamento Lavori di Promozione Turistica

## **FORMAZIONE**

Università di Catania — Direzione Aziendale LM77 (Magistrale)  
*Conseguimento Titolo Accademico: Carriera Attiva*

Università Telematica Pegaso — Scienze Economiche LM56 (Magistrale)  
*Conseguimento Titolo Accademico: Febbraio 2024*

Università di Catania — Economia Aziendale e Gestione delle Imprese  
*Classe n°17 delle Lauree in Scienze dell'Economia e Gestione Aziendale*  
*Conseguimento Titolo Accademico: Dicembre 2005*

Master RSPP (tutti i codici ATECO)  
Master Lean Sigma  
Master PNL  
Senior Level SAP

## **LINGUE**

Italiano - Madrelingua  
Inglese - Ottimo  
Portoghese - Ottimo  
Spagnolo - Buono

Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 47 D.P.R. n. 445 del 28/12/2000, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali. Il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali secondo quanto previsto dal D.Lgs.n. 196 del 30/06/2003.

Giancarlo Pregadio

## **Dettaglio attività di consulenza e formazione Dott. Giancarlo Pregadio**

### **Settembre - Ottobre 2023**

Cliente: Bionap Srl - Industria operante nel settore farmaceutico

CONSULENTE:

- Implementazione delle procedure a supporto del Green Change Management e della comunicazione verso gli Stakeholder

### **Luglio - Ottobre 2023**

Cliente: MCM Srl (Gruppo COL GROUP SPA) - Industria operante nel settore Elettrico.

CONSULENTE:

- Controllo di Gestione e Contabilità industriale

### **Giugno 2022 ad oggi**

Cliente: Iblealat Soc. Cop. Agr. - Industria operante nel settore Lattiero Caseario

CONSULENTE:

- Temporary Manager di Direzione Generale

### **Dicembre 2021 - Febbraio 2022**

Cliente: Avimecc Spa - Industria operante nel settore Avicolo

CONSULENTE:

- Controllo di Gestione e Contabilità industriale

### **Dicembre 2021**

Cliente: Fabita Srl - Industria operante nel settore Elettromeccanico

CONSULENTE:

- Controllo di Gestione e Contabilità industriale

### **Novembre 2020**

Cliente: Fiorentini Spa - Industria operante nel settore Elettromeccanico

CONSULENTE:

- Implementazione delle procedure di Operational Excellence nella produzione industriale



### **Novembre 2020**

Cliente: Mondadori Retail S.p.A. - Azienda operante nel settore Immobiliare

CONSULENTE:

- La gestione della trattativa negoziale nel settore immobiliare attraverso l'ottimizzazione dei processi aziendali

### **Settembre 2020**

Cliente: Intermarine Spa - Industria operante nel settore della Cantieristica Navale

CONSULENTE:

- Implementazione delle procedure di Lean Manufacturing & Operational Excellence nella produzione industriale

### **Aprile - Luglio 2020**

Cliente: Calcio Catania Spa - Azienda operante nel settore Sportivo

CONSULENTE:

- Piano industriale di risanamento Concordato in bianco
- Valutazione marchi società per quantificazione base d'asta fallimento

### **Aprile 2020**

Committente: Pid Sud Est Sicilia

Soggetto Attuatore: Camera di commercio

FORMATORE:

- Smart Working ORE: 4

### **Da Gennaio 2020 ad oggi**

Committente: Camera di commercio Sud Est Sicilia

CONSULENTE "MENTOR":

- Start up d'impresa, Industria 4.0 e digitalizzazione

### **Da Ottobre 2014 a Febbraio 2015**

Misura: Voucher dell'offerta formativa regionale – sez. D – Apprendistato

Professionalizzante Percorso Formativo: Operatore del Punto Vendita – ID D7344

Soggetto Attuatore: FOR.I.T. – Sede: Catania

Argomenti:

- Lo Stoccaggio delle Merci: gli spazi e le attrezzature - FORMATORE ORE: 24
- L'esposizione delle Merci: i criteri - FORMATORE ORE: 24

### **Da Luglio 2013 a Gennaio 2014**

Misura: Voucher dell'offerta formativa regionale – sez. D – Apprendistato



Professionalizzante Percorso Formativo: Operatore del Punto Vendita – ID D7344

Soggetto Attuatore: FOR.I.T. – Sede: Catania

Argomenti:

- Lo Stoccaggio delle Merci: gli spazi e le attrezzature - FORMATORE ORE: 24
- L'esposizione delle Merci: i criteri - FORMATORE ORE: 24

#### **Da Luglio 2012 a Dicembre 2012**

Misura: Voucher dell'offerta formativa regionale – sez. D – Apprendistato

Professionalizzante Percorso Formativo: Tecnico, Commerciale, Marketing – ID D7531

Soggetto Attuatore: FOR.I.T. – Sede: Paternò

Argomenti:

- Valutazione e analisi dei prodotti - FORMATORE ORE: 18
- Sistemi di offerta dei competitor - FORMATORE ORE: 24
- Canali di distribuzione dei prodotti - FORMATORE ORE: 06

#### **Da Aprile 2012 a Giugno 2012**

Misura: Voucher dell'offerta formativa regionale – sez. D – Apprendistato

Professionalizzante Percorso Formativo: Tecnico, Commerciale, Marketing – ID D7531

Soggetto Attuatore: FOR.I.T. – Sede: Biancavilla

Argomenti:

- Valutazione e analisi dei prodotti - FORMATORE ORE: 24
- Sistemi di offerta dei competitor - FORMATORE ORE: 18

#### **Da Febbraio 2012 a Giugno 2012**

Misura: Voucher dell'offerta formativa regionale – sez. D – Apprendistato

Professionalizzante Percorso Formativo: Operatore del Punto Vendita – ID D7344

Soggetto Attuatore: FOR.I.T. – Sede: Catania

Argomenti:

- Lo Stoccaggio delle Merci: gli spazi e le attrezzature - FORMATORE ORE: 24
- L'esposizione delle Merci: i criteri - FORMATORE ORE: 24

In fede

Giancarlo Pregadio